

Vertriebsingenieur (m/w/d) im prozesstechnischen Anlagenbau

Mehr als nur ein Job, bei uns finden Sie Ihre Berufung

Willkommen bei heat 11 – wir entwickeln klimafreundliche, zuverlässige und energieeffiziente Lösungen für industrielle Prozesswärme & Wärmeübertragung. Unser Team ist weltweit führend im Bereich Planung, Engineering, Fertigung, Montage, Inbetriebnahme und After-Sales Service von Thermoölanlagen. Für nationale und internationale Kunden liefern wir ganzheitliche Konzepte zur Deckung des weltweit wachsenden Energiebedarfs. Bei uns finden Sie nicht nur einen Job, sondern die Möglichkeit, Ihren Beitrag zu einer nachhaltigeren Welt zu leisten.

Standort: Kirchlegern / Umfang: Vollzeit / Gesucht: zu sofort

Ihre Aufgabe – Technischer Vertrieb auf Augenhöhe

Als erfahrener Vertriebsingenieur übernehmen Sie Verantwortung für komplexe Systemlösungen im Bereich industrieller Prozesswärme. Sie verbinden technisches Verständnis mit unternehmerischem Denken und entwickeln gemeinsam mit unseren Kunden wirtschaftlich tragfähige und nachhaltige Lösungen.

Ihre Schwerpunkte:

- Analyse technischer Anforderungen und Entwicklung maßgeschneiderter Systemlösungen
- Betreuung bestehender Kundenbeziehungen sowie gezielter Ausbau neuer Partnerschaften
- Eigenverantwortliche Steuerung des Vertriebsprozesses – von der Angebotsphase bis zum Vertragsabschluss
- Kalkulation und Ausarbeitung technischer Angebote in enger Abstimmung mit Engineering und Projektmanagement
- Entwicklung zukunftsfähiger Konzepte, die Effizienz, Wirtschaftlichkeit und Nachhaltigkeit vereinen
- Betreuung Ihres Vertriebsgebiets in Deutschland und angrenzenden Regionen
- Reisetätigkeit ca. 20–30 %

Ihr Profil – Erfahrung trifft Systemverständnis

- Ingenieurwissenschaftliches Studium, z. B. Maschinenbau oder Verfahrenstechnik
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Anlagenbau oder in der industriellen Prozesswärmetechnik, idealerweise mit internationalem Projektbezug
- Sicher im Lesen und Interpretieren technischer Zeichnungen sowie P&IDs
- Kundenorientiertes und unternehmerisches Denken
- Strukturierte, lösungsorientierte und teamübergreifende Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch (mindestens B2)

Unsere Angebote – Ihre Perspektive bei heat 11

- Anspruchsvolle Projekte im internationalen Umfeld
- Langfristige berufliche Sicherheit durch unsere Präsenz in unterschiedlichen Industriezweigen
- Flexible Kombination aus Präsenz- und Home-Office-Arbeit
- Arbeitszeitmodelle für eine ausgewogene Balance
- Strukturierte Einarbeitung und gezielte Weiterentwicklung
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung mit leistungsbezogenem Anteil
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

www.heat11.com

[Direkt zur Karriere-Seite](#)

Interessiert? – Dann jetzt bewerben und Karriere starten!

Bewerbung bitte an: Frau Josefine Weinzierl-Orbke | josefine.weinzierl-orbke@heat11.com | 0521 989 110-0

